

Sécurité des biens



Alarme, vidéosurveillance, télé-surveillance, contrôle d'accès, incendie, géolocalisation, etc...

Sécurité des personnes



Téléassistance, contrôle d'accès, défibrillateurs, détection incendie, etc...

Informatique - Télécom



Matériels, logiciels, téléphonie, tablettes, solutions de visioconférence, etc...

Bureautique / Monétique



Copieurs, imprimantes, terminaux de paiements, solutions d'encaissement, etc...

Industrie



Imprimantes 3D, matériels d'emballage-conditionnement, outillage, marquage, usinage, etc...



suivez nous sur



PARIS - LYON - BORDEAUX

M2M FINANCEMENT
LE DELTA - CS 90824
1 allée de l'Electronique
42 000 Saint-Etienne

Tel : 04 77 49 32 70
contact@m2mfinancement.com



Financement
des professionnels
et des particuliers

La location sur-mesure avec des programmes développés pour nos clients.

M2M FINANCEMENT, spécialiste du financement de matériels technologiques, pour professionnels et particuliers, accompagne ses partenaires dans le financement de leurs ventes.

M2M FINANCEMENT s'engage à leur apporter au quotidien :

- ▶ Des taux d'acceptation maximisés
- ▶ Une réponse sous 24 h
- ▶ Un règlement des factures sous 24 / 48h
- ▶ Des barèmes compétitifs
- ▶ Des conseils sur le montage des dossiers spécifiques ou complexes (créations, reprises, sociétés en difficulté)
- ▶ La formation des équipes de vente et des challenges commerciaux stimulants.

LA LOCATION SUR-MESURE FACILITE VOS VENTES



Pour augmenter vos ventes !

C'est prouvé : Vendre une solution locative **accélère la décision du client** et **booste les commandes** !



Pour renforcer votre trésorerie !

Plus de contrats signés, c'est aussi **plus de trésorerie** pour l'entreprise !



Pour fidéliser votre clientèle !

Avec un contrat de location **M2M FINANCEMENT**, c'est **faciliter le complément de l'équipement** en cours de contrat !



Mais c'est aussi **plus facile de le renouveler** au terme !

Pour assurer l'avenir !

Un parc de machines en location **valorise le fonds de commerce** du partenaire !



Avec la récurrence des services associés aux loyers, c'est **plus de recettes tous les mois** !

Prévoir les futures évolutions du parc clients, c'est **utile pour les futurs investissements** !

UN CLIENT QUI LOUE, C'EST UN CLIENT FIDÈLE



Pour les professionnels



- ▶ Un contrat de location simple à remplir
- ▶ Une convention de collaboration précise, protégeant votre entreprise et vos clients
- ▶ Des prélèvements pour votre compte, sur des prestations annexes récurrentes (maintenance, consommables, abonnement, etc...)
- ▶ Le financement des créations d'entreprises et sociétés en difficulté

Pour les particuliers



- ▶ Des programmes de financements spécifiques et innovants (cycles, téléphonie, IT, électroménager...)
- ▶ Des financements à partir de 150 € sur 3 mois
- ▶ Des paiements en plusieurs fois

DES OUTILS MODERNES DE GESTION (digitalisation)

